

منتج رقمي واحد



+1000 عميل



حقق دخل شهري من  
المنتجات الرقمية



طبق الخطوات لتحقيق 2000-8000 ريال شهرياً

## الفهرس

مقدمة

ماهي المنتجات الرقمية

لمذا عليك البدء ببيع المنتجات الرقمية

مزايا المنتجات الرقمية

ارباح المنتجات الرقمية

كيف تكسب من الكتب الألكترونية

كيف تنشئ الكتاب

أنشاء متجر الكتروني

التسويق للكتاب

يوجد هدية في الأخير لك

## المقدمة

لطالما بحثت عن مشروع او دخل جانبي يدخل لك اموال ومالقيت أو ممكن لقيت بس ما عندك رأس مال ممكن فكرت تفتح كشك أو دروب شيبنج أو متجر الكتروني وتبدأ بالتجارة الألكترونية ، ولاكن كلنا نعرف التكاليف لكن أيش الحل ؟

أيش لو قلت لك أن فيه اليوم أفكار مشاريع ماتحتاج منك رأس مال فقط جهد وأنك ممكن تحط جهد بسيط في صنع منتج رقمي لمرة وحدة وتبيع هالمنتج آلاف المرات ولفتره طويلة وفوقها ممكن يدخل لك دخل سلبي يعني فلوس وأنت نايم او مسافر بالمختصر دخل بدون ماتعمل وهذا ممكن مع المنتجات الرقمية.

وهذا هو محور حديثنا في هذا الدليل نتعلم نوع من انواع المنتجات الرقمية ويعتبر من ضمن افضل الأنواع والي هو الكتب الألكترونية نتعلم بخطوات عملية كيف ممكن تريح منه من ١٠٠ وأنت طالع وتصل الأرباح حتى ١٠٠٠٠ خرينا نبدأ الشرح

## ماهي المنتجات الرقمية

المنتجات الرقمية هي المنتجات التي لا يكون لها وجود على أرض الواقع وغير ملموسة أي تكون عبارة عن منتج يقدم منفعة وقيمة للعميل مثل الخدمات والكتب والدورات الرقمية وغيرها.

### لماذا عليك البدء بتجارة المنتجات الرقمية؟

هنا تجد التكاليف القليلة إذا كان ليس لديك رأس مال كبير فأذا كنت تفكر ببيع المنتجات الرقمية فأنت على الطريق الصحيح لأن المنتج الرقمي على عكس السلع والمنتجات الملموسة فالسلعة إذا بعته لشخص عليك أن تأتي بسلعة أخرى لتبيعها على شخص آخر ولاكن بديها فالمنتج الرقمي بإمكانك بيعه آلاف المرات فقط من خلال النسخ واللصق لكل شخص

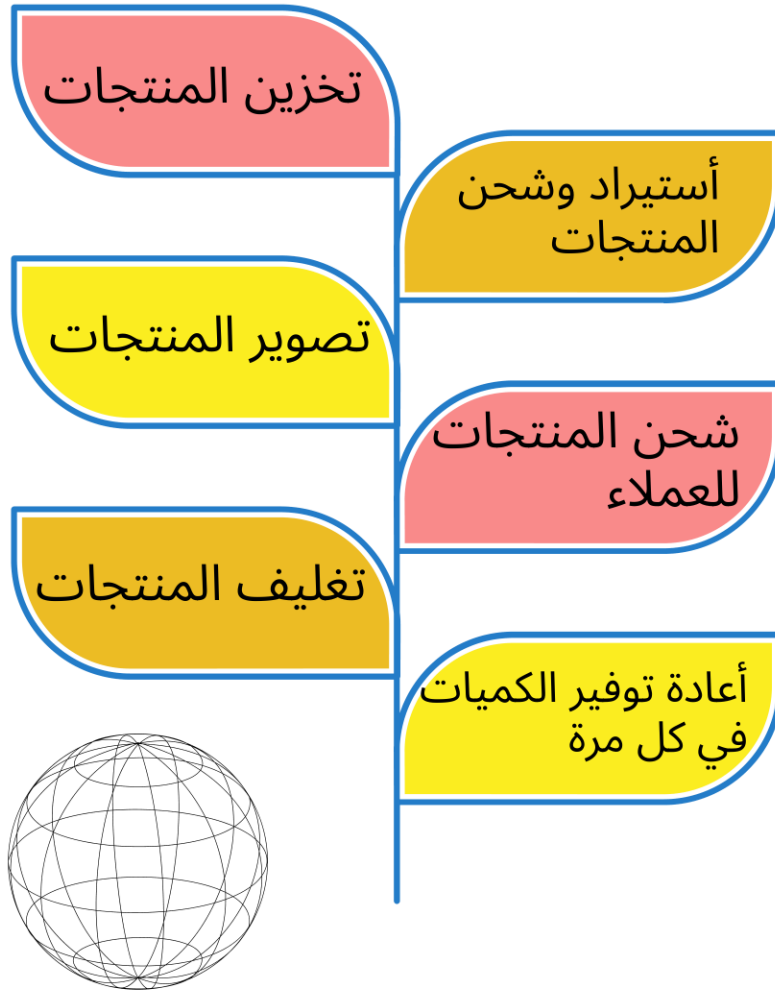
## لماذا عليك البدء بتجارة المنتجات الرقمية؟

وفقًا لتقرير من شركة ستاتيسستا، من المتوقع أن تزيد إيرادات المنتجات الرقمية إلى 740 مليار دولار أمريكي بحلول عام 2025. ومن بين المنتجات الرقمية الأكثر مبيعًا في العالم هي الألعاب الإلكترونية والموسيقى الرقمية والأفلام والبرامج التلفزيونية والكتب الإلكترونية هذا يعني أن المنتجات الرقمية عليها طلب عالي خصوصًا مع تزايد مستخدمين الأجهزة الإلكترونية.



## مزايا المنتجات الرقمية

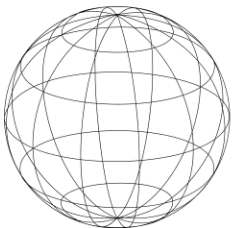
للمنتجات الرقمية مميزات تميزها عن المنتجات الملموسة وتعد أكثر توفيرا من خلال التكاليف ومن خلال سرعة البدء فمع المنتجات الرقمية بإمكانك الأستغناء عن التالي:



## ارباح المنتجات الرقمية

في الحقيقة أرباح المنتجات الرقمية عالية وقد تصل الى 80% ربح أو حتى 100% وأنا أتحدث هنا عن ربح يعني بأن تكلفة المنتج وتكلفة وصول العميل ناقص سعر بيعك للمنتج للعميل على سبيل المثال إذا كانت تكلفة المنتج 10 ريال والتكاليف الأخرى والتسويق وغيرها 10 ريال للعميل الواحد وأنت تبيع منتجك ب 50 ريال هذا يعني أن ربحك 30 ريال في كل بيعة وليس 50 ريال وهذا أمر ضروري أن تفهمه قبل تسعير منتجك لكي لايتسبب بخسارة لك ويجب عليك حسب جميع التكاليف لتسعر منتجك بسعر ربحي.

ماذا لو كانت تكلفة المنتج 10 ريال وبيعه ب 50 ريال هنا تكون نسبة الربح عالية جدا لأن تكلفة المنتج ب 10 ريال وهذا أفضل شيء لأنه ممكن مع المنتجات الرقمية.



## الكتب الرقمية

وصلنا الآن الى الموضوع الاساسي وهو الكتب الالكترونية وهي من احد المنتجات الرقمية المربحة وهي الافضل لأنها تدعم الدخل السلبي ويمكنك التميز بها بسهولة وهي الكتب أو الدورات الرقمية هذه الكتب او الدورات يتم عملها لمرة واحدة فقط اي لاتحتاج لأي راس مال او تكاليف الا اذا كنت ستجعل شخص ينشئها لك.

لكن في حال اذا كنت ستصنعها أنت فهذا لن يتطلب منك الا وقت وبعض التركيز وملاحظات لكتابة الكتاب او كانت دورة كل ماعليك تصوير الفيديوهات التدريبية والتعديل عليها بعدها اطلاقها.

## ارباح بيع الكتب الالكترونية

عدد قراء الكتب الالكترونية ازداد بحلول ٢٠٢٠ وبسبب ازدياد مستخدمين الأجهزة الالكترونية بدأ الأقبال على الكتب الالكترونية بسبب مزاياها مثل انها اوفر والحصول عليها فوري وغيرها من مزايا ومتوقع ان ينمو دخل هذه الكتب الالكترونية بنسبة ٣% خلال السنوات القادمة ففرصتك أنك تبدأ تدخل هالسوق وتربح من الكتب الالكترونية

، وزي مذكرت لك بالبداية ان ارباح المنتجات الرقمية كبيرة لأن التكلفة بسيطة خصوصا مع الكتب لو بتنشئ كتاب بنفسك هذا يعني ان التكلفة صفر ريال ومنها صار لك منتج بإمكانك تدخل منه دخل سلبي وأنت نايم او مسافر.



## الكتب الرقمية

### هل احتاج لأن أكون خبيراً؟

بالتأكيد جاك هذا التساؤل كيف بإمكانني انشاء كتاب او دورة تعليمية وأنا لا يوجد لدي مهارة أو خبرة في أي مجال وأنا هنا أقول لك بالتأكيد من الأفضل أن تكون لك تجربة أو معرفة او على الأقل بحث كبير في المجال الذي ستعلم فيه أشخاصا لكي تنقل تجربة حقيقية ولكن دعني أقول لك أيضا لنفترض ان هناك مجال معين ويوجد به 100 معلومة وانت تعرف 5 معلومات عن هذا المجال هل تظن انه لا يوجد شخص آخر لايعرف هذه ال 5 معلومات التي لديك ويحتاجها اذا كان جوابك بالتأكيد يوجد فأبدأ بإنشاء كتابك الخاص الذي ينقل على الأقل هذا الشخص المهتم الى مستوى أرقى لكن بالطبع حسب الجودة والمعلومات المقدمة كن عادل ولا تسعر كتبك ودوراتك بسعر باهض اذا كانت قيمة ومعلومات الكتاب قليلة.

## الكتب الرقمية

### خطة الكسب من الكتب الألكترونية

سوف أضع الآن بين يديك خطة مجربة من ٣ خطوات للكسب من الكتب الألكترونية بطريقة مريحة لا يتوجب جهد كبير ولا ميزانية تسويقية كبيرة ولا تعقيدات كل ماتحتاجه للبدء ميزانية من 0-300 ريال فقط.

2

أنشاء المتجر

1

أنشاء الكتاب

3

التسويق للكتاب

## الكتب الألكترونية

### الخطوة الأولى انشاء الكتاب:

في خطوات أنشاء الكتاب أول خطوة هي اختيار فكرة وموضوع الكتاب ماهو مجاله ؟ ماهي المشكلة التي يحلها كتابك ؟ مالقيمة التي يقدمها؟ بالتأكيد لن تنشئ كتاب يوجد به كلام فارغ أو كتاب يتحدث عن كل شيء يجب عليك اختيار موضوع مخصص للتحدث عنه مع التأكد بأن هناك مهتمين بهذا للموضوع.

### كتابة وتصميم الكتاب:

الخطوة الثانية هي البدء بكتابة الكتاب وتصميمه هنا بإمكانك استخدام برامج الملاحظات او المذكرة بهاتفك وبدأ جمع الأفكار والكتابة بعدها أنسخ النصوص وألصقها في برنامج كانفا للتصميم وقم بترتيب موضوع ونصوص الكتاب ثم أضف لمسات وألوان وأشكال للكتاب ثم بإمكانك بكل سهولة تنزيل الكتاب من كانفا بصيغة pdf هنا يكون منتجك الرقمي جاهز

## الكتب الإلكترونية

### الخطوة الأولى انشاء الكتاب:

حدد موضوع الكتاب وماهو الهدف منه هل هو يحل مشكلة معينة تواجه فئة من الناس ؟ ام يقدم فائده ومعلومات قيمة او تنمي مهارات وعلى هذا الأساس بإمكانك تسعير كتابك كلما كانت القيمة وفائدة الكتاب كبيرة كلما كان بإمكانك رفع السعر وبالتأكيد عليك مراعاة موضوع الكتاب فليس كل المواضيع مطلوبة عليك اختيار موضوع عليه اهتمام من فئة معينة من الناس.

1 حدد موضوع وهدف الكتاب

2 حدد عناوين المواضيع التي ستكتبها

3 أبدأ بكتابة المواضيع

4 أبدأ بتصميم الكتاب على كانفا

## الخطوة الأولى انشاء الكتاب:

ولأن الكتاب شيء اساسي بهذا المشروع لو ماتبي تنشئ كتابك بنفسك وتختصر وقتك احنا عندنا كتب بمتجرنا مسموح اعادة بيعها وكتب مطلوبة من السوق وتحتوي على معلومات قيمة.

الكتب مربحه لأنك بتشتريها بتكلفة بسيطة ومرة وحده بس وبتبيعتها مرات هذي بعض المبيعات من كتب رقمية في يوم واحد

طلب جديد من ... بمبلغ 19.99 ر..	٨:٣٧ م	
طلب جديد من ... بمبلغ 189 ر.س	٨:٣٢ م	
طلب جديد من ... بمبلغ 111 ر.س	٨:١٤ م	
طلب جديد من ... بمبلغ 189 ر.س	٦:٥٠ م	
طلب جديد من ... بمبلغ 37 ر.س	٢:18 م	
طلب جديد من ... الجاسم بمبلغ 19.99 ..	١٢:٣٩ م	
طلب جديد من ... بمبلغ 19,99 ر.س	٧:٢٢ ص	
طلب جديد من ... بمبلغ 19.99 ر.س	١:٤٤ ص	

## الخطوة الأولى انشاء الكتاب:

الكتب جاهزة اول ماتشترتها تحمل الكتب وتبدأ تبيعهم زي ماتبي الكتب عددهم ٦ فتعتبر فرصتك تستمر لأن لو بتنشئ أنت ٦ كتب محتاج جهد وأقل شيء شهرين أو ثلاثة عشان تخلص وتبدأ تنشرهم طبعا الكتب بدون حقوق اغلبها من أنشائنا ومسموح لك تبيعهم وحاليا عاملين خصم على البكج فقط لقراء هذا الكتاب



أستخدم الكود: **w30**

تفاصيل البكج:

<https://salla.sa/webkey/zvobAXO>

## الكتب الألكترونية



### الخطوة الثانية انشاء متجر

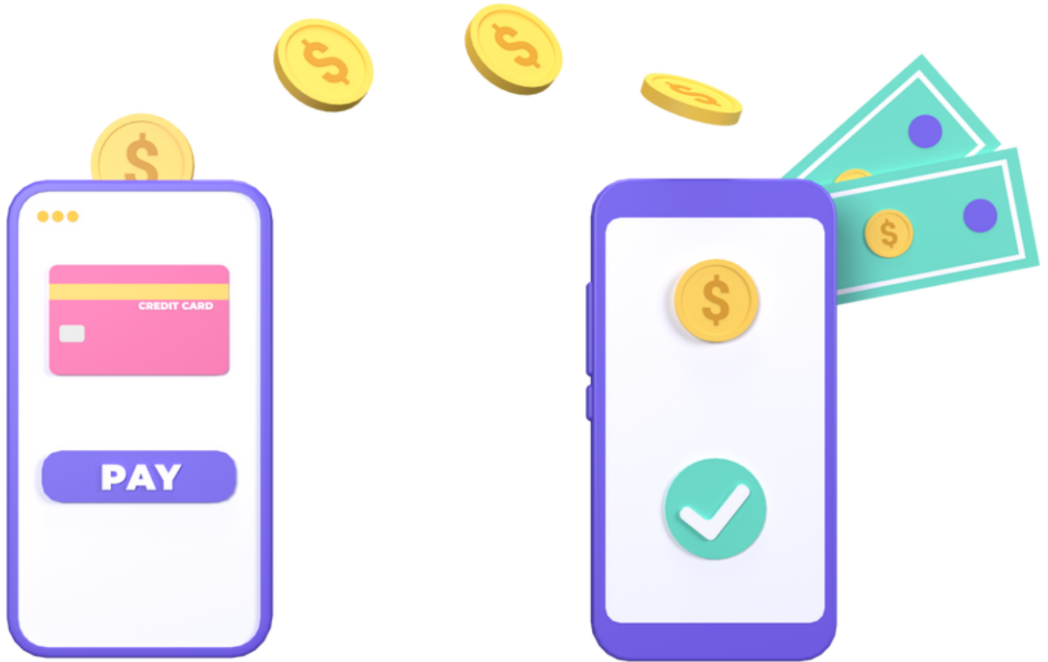
الآن بعد ماخلصنا من الخطوة الأساسية واللي هي أنشاء الكتاب الألكتروني ووفرنا حلول وكتب جاهزة للأعادة البيع يبقى نعرض الكتب عشان نقدر نوصلها بصورة جميلة فكل الي عليك تنشئ متجر على سلة لعرض الكتب وهذا بيكلف ٩٩ ريال اشتراك شهري في سلة.

طبعاً تقدر تبيع الكتب بدون متجر للي يبي يقلل التكاليف وتبيعهم بالتواصل عالواتس لادن ممكن تتعبك كثرة الرسايل والأستفسارات، وغيرها ان بالمتجر تكون فيه ثقة اكبر من العميل.

## الكتب الرقمية

### الخطوة الثانية انشاء متجر

انشاء متجر على سلة امر مو معقد وبسيط ومو بحاجه  
أني اشرح لك عنه بالكتاب موجود مقاطع كثير باليوتيوب  
تعلمك كيف تفتح المتجر وتضيف المنتجات والى آخره  
لاكن هنا بعطيك أهم الأشياء اللي تسويها بمتجرك.





## الكتب الرقمية

# الخطوة الثانية انشاء متجر

1

عند اضافة المنتجات ضيف منتج رقمي عشان تقدر تضيف رابط كتابك ويصير يطلع للعميل اول مايشري وماتحتاج تتعب نفسك وترسله لكل عميل



تصفية ▾

منتج جديد +

- منتج جاهز   
المنتجات الملموسة والقابلة للشحن
- خدمة حسب الطلب   
التصميم، الطباعة، البحوث، الكتابة
- أكل   
المأكولات والمشروبات التي تتطلب شحن خاص
- منتج رقمي   
الكتب الإلكترونية، الدورات، ملفات للتحميل



## الكتب الرقمية

### الخطوة الثانية انشاء متجر

بعدها نروح الى بيانات المنتج

منتج رقمي

كتاب

ر.س

كمية غير محدودة

اضف تصنيف

المزيد

بيانات المنتج

حفظ

## الكتب الرقمية

الخطوة الثانية انشاء متجر  
من خانة بيانات المنتج بإمكانك  
إضافة تفاصيل المنتج والوصف

الملفات المرفقة

بيانات المنتج

سعر التكلفة

سعر التكلفة \$

السعر المخفض

نهاية التخفيض

نهاية التخفيض (اختياري)

السعر المخفض

رمز التخزين

SKU رمز التخزين

MPN

MPN

GTIN

GTIN

العنوان الفرعي

العنوان الفرعي

العنوان الفرعي

العنوان الفرعي ، نظم تحت اسم المنتج في المتجر ، حدد اقصه ، 35 حرف.

## الكتب الرقمية

### الخطوة الثانية انشاء متجر

من خانة الملفات المرفقة بإمكانك  
اضافة الملفات والكتب الرقمية التي  
تظهر للعميل بعد الشراء

بيانات المنتج (كتاب)

الملفات المرفقة

بيانات المنتج

هناك طريقتين لرفع الملفات الرقمية:

1. **رفع الملف:** والذي يتيح لك رفع الملفات من جهازك حتى حجم 100 ميجا
2. **رابط الملف:** بإمكانك رفع الملفات الكبيرة على خدمات التخزين السحابية ثم اضافة الرابط

اسم الملف

رفع الملف

اختر الملف ..

حذف

## الكتب الرقمية

### الخطوة الثانية انشاء متجر

2

تصميم صور المنتجات بما ان المنتج رقمي مو ملموس محتاج تصمم صور للمنتجات مثل اللي موجودة بالأسفل عشان توضح المنتج وهنا بإمكانك الأستعانة بمصمم من خمسات يقدم لك الخدمة او انت تصممها بنفسك عبر كانفا.



## الكتب الرقمية

### الخطوة الثانية انشاء متجر

3

كتابة وصف لكتابك من الأمور المهمة بالمتجر لأنه عبارته عن البائع لك ضروري تكتب وصف لكتابك ايش الفائدة منه ايش محتوى الكتاب كم عدد الصفحات كلشي ممكن يخطر على بالك حتى اصغر التفاصيل ضيفها، طبعا لو بتبيع الكتب الي من عندنا بإمكانك أخذ الوصف من كل منتج بمتجرنا وتضيفه بمتجرك ايضا مسموح.



## الكتب الرقمية

### الخطوة الثالثة التسويق

الآن بعد أن تكون الكتب الألكترونية جاهزة ومتجرك جاهز عليك ان تبدأ بالتسويق فبدون تسويق لن تحصل على شيء وفي الحقيقة التسويق مهم ويتطلب بعض الصبر والأستمرارية وما عليك فعله هو ان تبذل بالتسويق وتستمر وتطبق الخطوات لتصل الى النتائج المرجوة

التسويق للكتب له طرق كثيرة مثل الإعلانات وتحسين محركات البحث وغيرها لآكن ما سأعلمك أياه ومن وجهة نظري هو الأنسب للكتب ولأنه أيضا بدون تكاليف هو التسويق بالمحتوى وانت لاحقا اذا اردت ان تتعمق بامور التسويق اكثر بأمكانك ان تتعلم الأساليب الأخرى أيضا بأمكانك عرض الكتاب بالمدونات ومواقع بيع الكتب مثل نيت مود وموقع ليمون وغيرها من المنصات التي تتيح لك عرض كتابك امام آلاف الزوار يوميا مقابل عمولة عند الشراء ليحقق لك دخل سلبي.



## الكتب الرقمية

### كيف تسوق لكتابك

سوف أعلمك الآن طريقة تسويق مجانيه وهي من ضمن خطة الكسب لذا لا تجاهل هذه الخطوة ، الطريقة هي التسويق عبر مواقع التواصل الاجتماعي بنشر محتوى قيمى وتسويقي ستركز على المنصات التالية التيك توك لأن فرصة الأناشار بها سريع ايضا بأمكانك استخدام < الأنستقرام ويوتيوب وتويتر كلما استخدم منصات اكثر لنشر محتوى فيها كان افضل

سوف تأخذ اهم الأشياء المفيدة بكتابك او المشكله التي يحلها للفئة المستهدفة وتعمل فيديوهات ومنشورات بشكل يومي وفي حال سوف تبيع الكتب اللتي من خلالنا بأمكانك الأستعانه بوصف المنتجات لتلخيص اهم فوائد الكتاب وذكرها بالفيدويوهات والمنشورات والآن بعطيك بعض الأمثلة على فيديوهات ومنشورات تسويق عبر التيك توك طبعا مراح توك كافيه وعشان تتقن هذا الشيء ويجيك أفكار لازم انت تدخل على المنصات وتشوف كيف الناس تسوق بالمحتوى حتى لو ماكانو يبيعو كتب هذا الشيء بيفيدك وبيعطيك أفكار لأن الطرق فيها دائما متجدده.

## الكتب الرقمية

### كيف تسوق لكتابك

امثلة على طريقة التسويق بالمحتوى القيمي والتسويقي عبر التيك توك طبعا هذي الطريقة تناسب لفيدوهات قصيرة ٦ او ٧ ثواني مع موسيقى او صوت ريكشن ترند

#### 4 أنواع منتجات رقمية رابحة

1-الكتب والدورات

2-قوالب التصميم الجاهزة

3-وصفات الطهي

4-نماذج الكتابة الجاهزة

تابعني للمزيد عن المنتجات الرقمية

كيف تكسب دخل يبدأ من  
٥٠٠٠ ريال شهرياً؟

بيع منتج رقمي ب ٥٠ على ١٠٠  
عميل = ٥٠٠٠ ريال

أحنا نوفر لك منتجات رقمية  
ونبيعها لك مرة وحده بعدها بيعها  
قد ماتبي يعني استثمار قوي

## الكتب الرقمية

### كيف تسوق لكتابك

طبعا اللي عليك تشوف منتجك ومين يحتاجه  
عشان تعرف تخاطب اللي يحتاج المنتج او  
الكتاب بالتسويق وتشوف الناس كيف قاعدة  
تسوق لمنتجاتها بالتيك توك والأنستقرام  
سواء كتب او منتج عادي عشان تصير عندك  
أفكار كثيرة للتسويق وماتوقف.



## الكتب الرقمية

### كيف تسوق لكتابك

والآن بعطيك مثال تطبيقي كيف ممكن تسوق لكتاب من الكتب القابلة لاعادة البيع.

بناخد مثال على دليل كتابة اعلان جاذب

#### بكج كتب الكترونية قابلة لاعادة البيع

يحتوي على:

افكار لزيادة  
المبيعات

دليل التصميم على  
كانفا للمبتدئين

الربح من التسويق  
لعلي أكسبرس

تجارة خدمات  
دعم الحسابات

كيف تنشئ اعلان  
جاذب ومؤثر

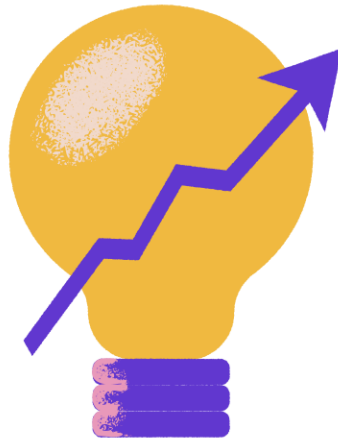
اساسيات التجارة  
الالكترونية

## الكتب الرقمية

### كيف تسوق لكتابك

#### بناخذ مثال على دليل كتابة اعلان جاذب

1. خذ مقطع بدون حقوق لبحر او شارع او من تصويرك أو صورة المنتج او متجرك
2. اكتب نص مثال: ماتعرف كيف تسوق لمنتجات ؟ كتاب دليل كتابة الإعلانات سيساعدك اطلبه الآن
3. حط موسيقى او ريكاشن ترند اذا مابتتكلم بصوتك
4. حط هاشتاقات متعلقه بالمجال
5. انشر الفيديو



## الكتب الرقمية

### كيف تسوق لكتابك

طبعاً الآن كل اللي عليك تنشر مقاطع ومنشورات بشكل يومي ومستمر في اليوم فيديوهين او ثالثه وتستمر مده لاتقل عن ٣٠ يوم وممكن المبيعات تجي من اول اسبوع او ثاني او ثالث حسب المشاهدات وأول ماتوصل لمشاهدات عاليه وتضرب فيديوهاتك راح تبدأ المبيعات تجي وبكذا سوقت بدون تكاليف يعني الفكرة مافيها مخاطرة ولا تكاليف كبيره منت خسران شيء حرفياً.

